

Herzlich willkommen!

Sind Sie bereit, Ihre Fähigkeiten auf die nächste Stufe zu bringen?



Big Five
Goldmund Seminare

Die Ausrichtung

Der ziellose Mensch erleidet sein Schicksal, der zielbewusste gestaltet es.

Immanuel Kant

Unsere Seminare sind darauf ausgelegt, Ihnen die wichtigsten Fähigkeiten im Umgang mit Menschen zu vermitteln, damit Sie erfolgreich kommunizieren und Ihre Ziele erreichen können.

- Motivation
- Teamfähigkeit
- Kommunikation
- Führung

Die Lernziele

Wie lernt ein Kind laufen?
Von Fall zu Fall.

Während des Seminars werden Sie lernen, wie Sie:

- Ihre **Körpersprache** und nonverbale Kommunikation effektiv einsetzen, um Ihre Botschaft zu vermitteln.
- Ihre **Gesprächsführung** verbessern, um erfolgreich zu überzeugen und zu verhandeln.
- Ihre zwischenmenschlichen **Beziehungen** stärken, um erfolgreicher zu sein.
- Ihre **Empathie** und soziale Intelligenz steigern, um besser auf die Bedürfnisse anderer eingehen zu können.
- Ihre **Präsentationsfähigkeiten** verbessern, um erfolgreich vor Gruppen zu sprechen.

Die Methode

Wir von Goldmund haben den Grundsatz, frei nach Paul Watzlawick,

„Man kann nicht nicht verkaufen.“

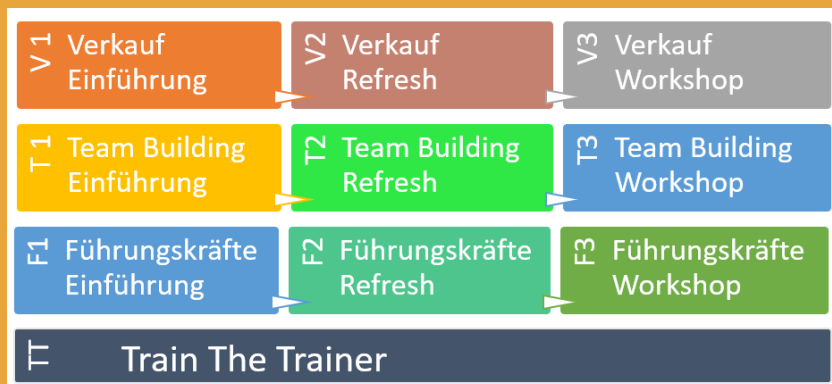
- Wir sehen unsere BIG FIVE Methode als ganzheitlichen Ansatz den richtigen Weg zu finden, um seine Wünsche reflektiert zu kommunizieren und somit auf einfachem Weg erfolgreich im täglichen Leben zu sein.
- Denn Erfolg ist für uns dann gegeben, wenn jeder im Unternehmen kundenorientiert handelt und der Begriff **>Kunde<** von allen Mitarbeitern, im weitesten Sinn, gedacht wird.
- Deshalb sehen wir die BIG FIVE Methode als ganzheitliches Angebot für den **>täglichen Verkauf<** und das **>tägliche Miteinander<**.
- Wir sind überzeugt: Verkauf ist lernbar, wie jede andere Fähigkeit. Mit der **BIG FIVE Methode** werden Sie **zum besten Verkäufer** Ihres Lebens und erreichen mit Leichtigkeit Ihre Ziele.

Big Five Themen

Unsere ModeratorInnen sind ausschließlich
diplomierte TrainerInnen in der
Erwachsenenbildung.

- **EMPATHIE**
wie man eine langfristig positive (Kunden)beziehung aufbaut.
- **RESILIENZ**
wie man zielorientiert Ausdauer, Widerstandsfähigkeit und Stressresistenz erlernt.
- **FLEXIBILITÄT**
wie man als **>perfekter Verkäufer<**, den sich jeder wünscht, Bedürfnisse erkennt und darauf eingeht.
- **TEAMWORK**
wie Teamplayer mehr erreichen und weniger Risiko tragen - das Erfolgsgeheimnis, um gemeinsam Ziele zu erreichen.
- **VIELSEITIGKEIT**
wie man innovative, praxisorientierte Vertriebsideen gezielt findet.

Die Goldmund Big Five Seminarreihe



Die Goldmund Big Five Seminarreihe, ist ein umfassendes Programm, das speziell darauf ausgerichtet ist, Fach- und Führungskräfte in kundenorientierten Berufen, Teamwork und Führungspositionen zu trainieren und weiterzubilden.

Sie bestehen aus insgesamt 10 Modulen. Die ersten 9 Module sind in drei Hauptkategorien unterteilt: Verkauf (V), Team Building (T) und Führung (F), wobei jedes Thema in drei verschiedene Phasen gegliedert ist: Einführung (1), Refresh (2) und Workshop (3).

Diese Struktur ermöglicht eine tiefe und vielseitige Auseinandersetzung mit jedem Thema, angepasst an unterschiedliche Bedürfnisse und Erfahrungsstufen.



Das sagen unsere Kunden

Wir freuen uns schon darauf, auch Sie bei unseren Seminaren willkommen zu heißen und Ihr Feedback zu hören.

- „Alles Top – viel mit Beispielen gearbeitet – man kann die eigene Meinung einbringen – es wird vereinfacht für alle erklärt.“
Teilnehmerin Motivation für Führungskräfte, Februar 2023
- „War alles gut verständlich und gut gemacht.“
Teilnehmerin Motivation im Team, März 2023
- DANKE – Ich habe viel gelernt und versuche es umzusetzen!
Teilnehmerin Big Five im Verkauf, Oktober 2023
- Sehr erfrischend, Einiges noch nie gehört. Ich möchte sagen, ich war begeistert von dem Tag.
Teilnehmer Big Five im Verkauf, November 2023
- Mit hat das Verkaufsgespräch sehr getaugt und gefallen - mit dem war ich wirklich sehr zufrieden.
Teilnehmer Big Five im Verkauf, November 2023
- Eines der besten Seminare, das ich in meinen 35 Berufsjahren besuchen durfte. Sehr praxisnah, lösungsorientiert und keine Sekunde langweilig.
Teilnehmer Die Big Five im Vertrieb, Jänner 2024
- Inhalte sehr praxisbezogen dargestellt. Lockere Atmosphäre – tolles Seminar!
Teilnehmerin Die Big Five im Vertrieb, März 2024



Jetzt sind Sie am Zug!

Gerne erarbeiten wir im Rahmen eines kostenfreien und unverbindlichen Beratungsgesprächs gemeinsam mit Ihnen Ihr individuelles Seminar- und Workshopkonzept.

goldmund.at/kontakt

Steigern Sie den Erfolg Ihres Teams durch verbesserte Kommunikationsfähigkeiten – unser individuell angepasstes Seminar, basierend auf der bewährten Big Five Methode, ist darauf ausgelegt, Ihre Unternehmensziele zu erreichen.

Besuchen Sie uns in unserem Seminarraum – wir heißen Sie herzlich willkommen und freuen uns auf den gemeinsamen Erfolg!

Ihre Goldmund Beratung & Training

Big Five
Goldmund Seminare