



GOLDMUND

BERATUNG & TRAINING



# BIG FIVE – Die Ausbildung zum Sales Manager

*Sie möchten Ihre Kompetenzen erweitern oder neue Geschäftsfelder erschließen?*

*Sie möchten die Kompetenzen, das Know-how und die Motivation Ihres Verkaufsteams erweitern?*



# **BESSER VERKAUFEN MIT DER BIG FIVE METHODE**

Wir arbeiten mit praxisorientierten Methoden und Modulen, die dafür entwickelt wurden, einzelne Menschen, kleine und große Gruppen sowie Unternehmen und Organisationen durch komplexe Veränderungsprozesse zu begleiten.

Dazu werden die erfolgskritischen Vertriebskompetenzen gemeinsam mit Ihnen definiert und die individuellen Ausprägungsgrade bei jedem Vertriebsmitarbeiter gemessen.

Die gezielte Förderung von Kompetenzen basiert dabei auf einer in sich schlüssigen Lernarchitektur nach dem Vorbild der „BIG FIVE“ und umfasst professionelle Verkäufertrainings, Seminare und individuelle Verkäuferunterstützung. Denn Geschäfte werden nach wie vor unter Menschen gemacht.

**In unseren Seminaren mit dem praxisorientierten BIG FIVE Ansatz werden wir Ihnen zeigen, dass Vertriebserfolg planbar ist - und Verkaufen ein Handwerk, das man systematisch lernen kann.**



# THEMENSCHWERPUNKTE



## EMPATHIE

wie man eine langfristige positive Kundenbeziehung aufbaut

## RESILIENZ

wie man Ausdauer, Widerstandsfähigkeit und Stressresistenz im Vertrieb erhöht

## FLEXIBILITÄT

wie man die Bedürfnisse seiner Kunden erkennt – die DNA des guten Verkäufers

## TEAMWORK

warum Teamplayer im Verkauf oft mehr erreichen und weniger Risiko tragen

## VIELSEITIGKEIT

wie man innovative, praxisorientierte Vertriebsideen gezielt findet

# ZIELGRUPPE



Verkaufsmitarbeiter, die ihr volles Potential ausschöpfen und sich neue Ideen holen möchten



Freiberufler und Unternehmer, die ihre Stärken im Verkauf ausbauen möchten



Arbeitnehmer, die effektive Kommunikationstools für den Arbeitsalltag haben möchten



Künftige Verkäufer, die sich Fähigkeiten in den Techniken des Vertriebs aneignen möchten



Alle, die Verkaufstechniken, privat oder beruflich, für ihre Zwecke nutzen möchten



Alle, die künftig Sales Manager zu ihren Fähigkeiten zählen wollen



# DAUER UMFANG INVESTITION

Individuelle Seminargestaltung gerne auf Anfrage.

Preise pro Teilnehmer inklusive 20% Mehrwertsteuer

<https://goldmund.at/verkaufstraining-wien/>

Ausbildungstag **Empathie**

Dauer: 8 Unterrichtseinheiten - Preis: € 480

Ausbildungstag **Resilienz**

Dauer: 8 Unterrichtseinheiten - Preis: € 480

Ausbildungstag **Flexibilität**

Dauer: 8 Unterrichtseinheiten - Preis: € 480

Ausbildungstag **Teamwork**

Dauer: 8 Unterrichtseinheiten - Preis: € 480

Ausbildungstag **Vielseitigkeit**

Dauer: 8 Unterrichtseinheiten - Preis: € 480



GOLDMUND

BERATUNG & TRAINING

[www.goldmund.at](http://www.goldmund.at)

[office@goldmund.at](mailto:office@goldmund.at)

+43 670 359 59 27